

Менеджер по продажам / менеджер по приему туристов

Приглашаем на работу специалиста по продажам в департамент российского туризма по направлению "Прием российских организованных групп в Санкт-Петербурге"

Что нужно делать:

- полный цикл продажи (80% - агентства, 20% - прямые клиенты): обработка входящих запросов и заявок, выяснение потребностей, расчет калькуляций, подготовка программ и коммерческих предложений, контроль сделки на всех этапах, выставление счетов, контроль за поступлением оплат
- составление и подготовка экскурсионных программ
- взаимодействие с экскурсоводами и координация обслуживания

Кого мы ищем:

- сотрудника с опытом работы в туризме. Можно и без опыта, но тогда нужно быть готовым к обучению
- знающего туристский рынок Санкт-Петербурга
- имеющего навыки продаж
- влюбленного в Петербург и гостеприимного
- доброго и оптимистичного
- стрессоустойчивого и способного к концентрации
- внимательного, инициативного, умеющего работать в команде
- стремящегося к положительному результату

Условия:

- прозрачная система оплаты труда (среднемесячный доход 70 000 - 100 000 рублей в зависимости от результатов)
- понятные регламенты работы
- гибкий рабочий день: 9:00-17:30 или 9:30-18:00 или 10:00-18:30 или 10:30-19:00
- здоровая атмосфера в коллективе
- доступное и вовлеченное руководство
- возможности для развития и бесплатного обучения в рабочее время
- стабильность
- офис в центре города с удобной транспортной доступностью
- высокий уровень автоматизации процессов
- доступ к клиентской и агентской базе, наработанной с 2000 года
- отсутствие холодных звонков
- креативные корпоративы 2-3 раза в год

Ключевые навыки

B2B Продажи

B2C продажи

Работа в команде

Навыки продаж

Знание города

Ведение переговоров

Развитие ключевых клиентов

Телефонные переговоры

Свои резюме направляйте на почту hr@nevaseasons.ru